

15049 Software & IT Dienstleistungen beauftragen - mit weniger Stress & kosten Klare Schritte aus Auftraggebersicht um Kardinalfehler zu vermeiden

Die Einführung von Software und IT-Lösungen ist oftmals teurer als geplant und/oder verspätet u.U. bis zum Abbruch des Projektes. Die Auswahl von Software oder IT-Dienstleistung ist kann eine echte Herausforderung sein. Sie legen mit der Entscheidung zukünftige Kosten bzw. Anforderungen an die Mitarbeiterkapazitäten für die nächsten Jahre fest.

Um die Herausforderung IT Auswahl zu meistern, ist von Beginn weg eine strukturierte Vorgehensweise in sechst Schritten notwendig. In diesem Seminar erhalten Sie das Rüstzeug, um Ihre nächste IT und Software-Beschaffung effizienter durchzuführen, weniger Stress und Ärger damit zuhaben und on top sparen Sie noch Kosten!

Inhalte:

- Investitionsprojekte in IT und Digitalisierung von Beginn an richtig aufsetzen - anhand von Praxisfällen
- Softwareauswahl (zB ERP, CRM, DMS, Rechnungswesen, Warenwirtschaft)
- Softwareentwicklung und -programmierung beauftragen (Webshop, Kundenportal, Schnittstellen, ...)
- Meilensteine mit Stop/Go Weichenstellung: Business Case, Erst-Analyse/Orientierung, Anforderungsprofil, LCW-Angebotsvergleich, Auftrag, Test, Go-Live
- IT Dienstleister anhand einer Kriterienliste auswählen und beauftragen:
- Lastenheft und Spezifikation (Erarbeitung anhand Musterbeispiel)
- Die interne Organisation vorbereiten damit die Umsetzung glatt läuft
- Welche Art von Projektmanagement passt zu meinem Projekt?
- Strategien bei der Ausgestaltung von Verträgen, um Mehrkosten und Streitigkeiten zu vermindern
- Ausblick auf aktuelle IT Felder und Themen für KMUs
- NEUE Förderungen: KMU Digital und Digital Starter 22 □ worauf ist zu achten

Der Trainer:

Mag. Andreas Gumpetsberger, MBA

Die Zielgruppe:

Leiter Rechnungswesen und Finanzen, IT-Verantwortliche im Unternehmen, Inhaber, Geschäftsführer, Bereichsleiter, Unternehmer

Mehr als 100.000 Kundinnen und Kunden in über 6.700 Seminaren seit Gründung 2003 geben dem Konzept recht - 94%ige Kundenzufriedenheit spricht für sich.

WIFI-UNTERNEHMER-AKADEMIE: Lösungs- und unternehmerorientierte Seminare, Workshops und Lehrgänge