

18420 Mein Profil als UnternehmerIn

Praxis-Tipps für Selbstmarketing, Verkaufen und Verhandeln

Warum Sie diesen Workshop besuchen sollten:

Als Unternehmer:in gehören wirkungsvolles Auftreten, Selbstmarketing und geschicktes Verkaufen zu Ihrem Geschäftsalltag. Sie wollen sich neue, zu Ihnen passende Methoden und Anregungen holen, damit Ihr Geschäft noch besser läuft? In diesem Workshop dreht sich alles um die entscheidenden Hebel für ihren geschäftlichen Erfolg: überzeugend auftreten, Kundengespräche vorbereiten, Verkaufschancen gezielt erhöhen und starke Verhandlungsstrategien entwickeln. Das stärkt Ihre Business-Kompetenz, spart Kraft und macht Sie geschäftlich noch erfolgreicher!

Was Sie sich mitnehmen? Praxistaugliche Ideen, leicht umsetzbare Tipps und Grundsätze für mehr persönliche Freiheit und wirtschaftlichen Erfolg!

Die Inhalte:

- Mein Profil als Unternehmer:in - Was Sie einzigartig macht und wie Sie das für Ihren Geschäftserfolg nutzen
- Tipps für Selbstmarketing, Kommunikation, Verhandlungstechnik und Durchsetzungskraft
- Als Einzelkämpfer:in nicht allein - wie und von wem Sie sich Unterstützung holen
- Tricks zum Dranbleiben - einfache und nachhaltige Methoden
- Die Don't do-Liste - Fleißarbeiten, Glaubenssätze, Zeiträuber & Co.
- Der nächste Schritt für Ihr Business - Ziele definieren und erreichen

Das besondere Plus: zwei Stunden individuelles Einzeltraining inkludiert

Die Trainerin:

Mag. Ruth Terink

Die Zielgruppe:

Unternehmer:innen & Geschäftsführer:innen

Begeisterte Kundinnen und Kunden berichten:

Margit Ragab, Falkner Massagetische e.U.

FALKNER

IHR SPEZIALIST FÜR MASSAGELIEGEN

Dieses Seminar hat sich definitiv gelohnt! Unsere Trainerin, Frau Terink, hat diese 2 Tage sehr kompetent und auch sehr angenehm gestaltet. Sowohl im Umgang mit Kunden als auch in Verkaufsgesprächen kann ich das Gelernte bestens anwenden. Ebenso sehe ich es als Persönlichkeitsentwicklung. Da wir eine kleine Gruppe waren, konnte die Trainerin sehr individuell auf die einzelnen Teilnehmer eingehen. Das Ganze wurde durch ein 2-stündiges Einzeltraining abgerundet. Alles in allem sehr empfehlenswert!

Mehr als 100.000 Kundinnen und Kunden in über 6.700 Seminaren seit Gründung 2003 geben dem Konzept recht - 94%ige Kundenzufriedenheit spricht für sich.

Kursbuchung und weitere Details unter **18420** im WIFI-1
www.wifi.at/ooe

UNTERNEHMER
AKADEMIE



18420 Mein Profil als UnternehmerIn

Praxis-Tipps für Selbstmarketing, Verkaufen und Verhandeln

WIFI-UNTERNEHMER-AKADEMIE: Lösungs- und unternehmerorientierte Seminare, Workshops
und Lehrgänge

Kursbuchung und weitere Details unter **18420** im WIFI-1
www.wifi.at/ooe

UNTERNEHMER
AKADEMIE

