

18593 Prime Time Führung: Verhandlungsführung kompakt

Selbstbewusst verhandeln und Optionen zum beidseitigen
Vorteil entwickeln

Warum Sie diesen Online-Impuls besuchen sollten:

Sachgerechte Verhandlungen zu führen, deren Ausgang für alle Beteiligten als Gewinn empfunden wird, ist eine hohe Kunst. Manche verstehen Verhandlungen als aufregenden Wettbewerb, andere fürchten sich schon Monate im Voraus vor einem Verhandlungstermin und möglichen Konflikten. Faire Verhandlungen berücksichtigen die Werte beider Konfliktparteien und sind durch die Erarbeitung von Win-Win-Situationen für beide Seiten bestimmt. In diesem Online-Impuls lernen Sie die Phasen des Verhandeln kennen und wie Sie durch Verhandlungstechniken Optionen zum gegenseitigen Nutzen entwickeln.

Der Trainer:

Mag. Stefan Promper

Die Zielgruppe:

Unternehmer & Geschäftsführer

Mehr als 71.000 Kunden in über 4.500 Seminaren seit Gründung 2003 geben dem Konzept recht.

WIFI-UNTERNEHMER-AKADEMIE: Lösungs- und unternehmerorientierte Seminare, Workshops und Lehrgänge

Kursbuchung und weitere Details unter **18593** im WIFI-Kundenportal:
www.wifi.at/ooe

UNTERNEHMER
AKADEMIE

