

0512 Erfolg im Leben ist Verhandlungssache

Verhandlungstaktiken für Jedermann

Unser Leben ist geprägt von permanenten Deals, auf gut Deutsch, wir verhandeln öfter als uns bewusst ist. Ob im Berufs- oder Privatleben. Im Verkaufsgespräch, einer Gehaltsverhandlung, dem Einstellungsgespräch, in der Partnerschaft oder beim Kennenlernen, um nur ein paar Beispiele zu nennen, wie oft wir im Leben verhandeln.

Lernen Sie in einem 1 Tages Seminar, auf was es bei Verhandlungen ankommt, die perfekte Vorbereitung, Zielerklärung, Körpersprache. Lernen Sie welche Faktoren für den Verlauf einer Verhandlung entscheidend sind, damit jedes Geschäft und jedes Gespräch zum Erfolg werden. Überlassen Sie in Zukunft Gesprächsergebnisse nicht länger dem Zufall oder der Stimmung ihres Gegenübers.

Die Inhalte:

- Die Vorbereitung
- Die Körpersprache
- Analyse des Verhandlungspartners
- Strategie
- Überzeugen mit Argumenten
- Führung übernehmen
- Das Ergebnis

Die Zielgruppe:

- Alle Menschen, die erfolgreich verhandeln wollen
- Führungskräfte, wie etwa Geschäftsführer:innen und Abteilungsleiter:innen von Firmen

Der Trainer:

Wilhelm Alexander Operschal

Geb. 1970

Er hat bereits im Alter von 16 Jahren sein erstes Rhetorik Seminar besucht. Nach jahrelanger Erfahrung im Verkauf sowie in der Werbebranche wurde der Beruf des Trainers zu seiner Berufung. Mit mehr als 250 Seminartagen im Jahr, trainiert er österreichweit Menschen aller Berufs- und Altersgruppen, ob Arbeitssuchende oder Führungskräfte in Gruppen oder Einzeltrainings.



Kursbuchung und weitere Details unter **0512** im WIFI-Kundenportal:

www.wifi.at/ooe