

# 15179 Online-Seminar: Gut gefragt ist halb gewonnen ...

In diesem Workshop erhalten Sie sofort anwendbare, praktische und konkrete Fragemöglichkeiten für das Tagesgeschäft. Aktivieren, motivieren und begeistern Sie Kundinnen und Kunden sowie Mitarbeiter:innen durch gezielte Fragen.

Sie profitieren von aktuellen Trends, lernen die richtigen Fragen im Verhandlungskontext bewusst einzusetzen und Gespräche durch Fragetechniken zu steuern und zu lenken. So gelangen Sie zu mehr Sicherheit und Klarheit in Bewerbungsgesprächen, Mitarbeitergesprächen und in der Kundenkommunikation.

## Die Zielgruppe

Unternehmer:innen & Geschäftsführer:innen

## Die Trainingsinhalte

- Systemisches Fragen und ressourcenorientierte Fragestellungen für Verhandlungssituationen, Mitarbeitergespräche, Führungskräfte-Training, etc.
- Persönliche Fragekompetenz stärken und weiterentwickeln
- Aktivität und mehr Begeisterung erzeugen
- Fragen nutzen, um einen Perspektivenwechsel anzuregen
- Gemeinsam passende Lösungen finden
- Beispiele für Fragen im Verhandlungskontext
- Aktives Zuhören

## Der Trainer/ Die Trainerin

Mag. Simone Haider

**Mehr als 110.000 Kundinnen und Kunden in über 7.500 Seminaren seit Gründung 2003 geben dem Konzept recht – 94%ige Kundenzufriedenheit spricht für sich.**

**WIFI-UNTERNEHMER-AKADEMIE: Lösungs- und unternehmerorientierte Seminare, Workshops und Lehrgänge**



---

**Kursbuchung und weitere Details unter [15179](#) im WIFI-Kundenportal:**

[wifi.at/ooe](https://wifi.at/ooe)

Seite 1 von 1