15510 Online-Seminar: Preisabsprachen - ein Hochrisikofaktor für Unternehmen

Spar, Schenker, KTM, Eisen Wagner, Brauerei Jos. Baumgartner… die Liste renommierter Unternehmen, über die in den letzten Jahren Bußgelder wegen unerlaubter Preisabsprachen verhängt wurden, ist lang. Doch nicht immer steckt hinter einer Preisabsprache die Absicht, den Wettbewerb einzuschränken oder Gesetzesverstöße in Kauf zu nehmen.

Preisabsprachen geschehen oftmals völlig unbewusst, weil den im Unternehmen handelnden Personen nicht bewusst ist, dass ihr Verhalten oder ihre Äußerungen eine Preisabsprache darstellen oder eine solche bewirken. Die Folge ist eine plötzliche und unangekündigte Hausdurchsuchung der Wettbewerbsbehörden, die – egal zu welchen Ergebnissen sie führt – für das Unternehmen eine große Belastung und Herausforderung darstellt. Kommt eine Preisabsprache zum Vorschein, drohen Geldbußen bis zu 10% des Jahresumsatzes, Schadenersatzansprüche, ein Ausschluss von Vergabeverfahren, persönliche Haftungen, u.U. sogar strafrechtliche Verfolgung und jedenfalls ein erheblicher Imageverlust.

Dieses Seminar soll Ihnen helfen, diesen Risiken vorzubeugen, darauf entsprechend zu reagieren und sich bei Hausdurchsuchungen richtig zu verhalten.

Die Zielgruppe

Unternehmer:innen & Geschäftsführer:innen

Die Trainingsinhalte

Was sind Preisabsprachen?

- Viele Preisabsprachen geschehen unbewusst deswegen, weil im Unternehmen nicht bekannt ist, was Preisabsprachen sind und dass gewisse Praktiken, Abläufe und Verhaltensweisen eine Preisabsprache darstellen.

Risikovermeidung, Präventionsmaßnahmen (Compliance):

- Welche Maßnahmen können ergriffen werden, um Preisabsprachen (insbesondere in der Vertriebskette) zu vermeiden, zu erkennen und abzustellen?

Krisenmanagement:

- Was ist zu tun, wenn das Unternehmen mit einer Preisabsprache konfrontiert wird? Was kann vorab für den Fall einer Hausdurchsuchung getan werden?

Richtiges Verhalten bei Hausdurchsuchungen:

- Mit schon einer einzigen Antwort kann sich das Unternehmen jeglicher Rechte bei einer Hausdurchsuchung begeben. Richtiges Verhalten mag daher gelernt sein…

Der Trainer/ Die Trainerin

Dr. Stefan Ettmayer, Dumfarth Klausberger Rechtsanwälte GmbH & Co KG

15510 Online-Seminar: Preisabsprachen - ein Hochrisikofaktor für Unternehmen

Mehr als 110.000 Kundinnen und Kunden in über 7.500 Seminaren seit Gründung 2003 geben dem Konzept recht – 94%ige Kundenzufriedenheit spricht für sich.

WIFI-UNTERNEHMER-AKADEMIE: Lösungs- und unternehmerorientierte Seminare, Workshops und Lehrgänge