16296 Herausfordernde Verhandlungen führen

IC UNTERNEHMER AKADEMIE

Verhandlungen sind ein unverzichtbarer Bestandteil unseres beruflichen und privaten Lebens. Sie können herausfordernd und manchmal sogar frustrierend sein, aber sie bieten auch die Möglichkeit, kreative Lösungen zu finden und Beziehungen zu stärken. Verhandlungen sind oft von unterschiedlichen Interessen, Emotionen und Machtverhältnissen geprägt, was sie herausfordernd macht.

In diesem Workshop werden wir uns mit den verschiedenen Aspekten und Strategien befassen, die notwendig sind, um in komplexen Verhandlungssituationen erfolgreich zu agieren.

Wir werden uns mit bewährten Methoden und Techniken auseinandersetzen, die Ihnen helfen, Ihre Verhandlungsfähigkeiten zu verbessern. Dazu gehören unter anderem die Analyse von Verhandlungssituationen, das Erkennen von Verhandlungstaktiken, das Entwickeln von Lösungsansätzen und das effektive Kommunizieren unter Druck. Ziel dieses Workshops ist es, Ihnen praxisnahe Werkzeuge an die Hand zu geben, um auch in schwierigen Verhandlungen zu einem positiven Ergebnis zu gelangen.

Die Zielgruppe

Unternehmer:innen sowie Geschäftsführer:innen und leitende Angestellte von Unternehmen der Sparte Information und Consulting

Die Trainingsinhalte

- Herausfordernde Verhandlungen sowie Gesprächsführung und -meisterung mit Stakeholdern: Lieferanten, Kund:innen, Mitarbeiter:innen, Banken, etc.
- Schlüsselfaktoren anschlussfähiger Kommunikation
- konstruktivistische Haltung
- Klarheit zu eigenen Emotionen
- VWO-Formel und Aikido-Prinzip
- Prinzipien erfolgreicher Verhandlung
- Beziehungs- und Zielorientierung
- 4 Verhandlungsprinzipien
- Tools & To-Dos

Der Trainer/ Die Trainerin

Mag. phil. Sabine Sawczynski

Geförderter Preis

Der Preis für dieses Seminar beträgt exklusiv für alle Mitglieder der Sparte Information + Consulting € 79,--. Der Normalpreis für das Seminar beträgt € 129,--, die Sparte Information und Consulting € 50,-

16296 Herausfordernde Verhandlungen führen

Beachten Sie bitte, dass pro Unternehmen nur eine oder maximal zwei Personen (Gewerbeinhaber und/oder leitender Mitarbeiter) teilnehmen können und diese Förderung erhalten, sofern beim Unternehmen die Berechtigung in der Fachgruppe aufrecht ist.

Das Wissen, das Zukunft macht! Die IC Unternehmer Akademie.