

# 17019 Online Sales Agents Masterclass: Rechtliche Rahmenbedingungen für Sales Agents

## Modul I

### Modul I - Rechtliche Rahmenbedingungen für Sales Agents

Oftmals wird den rechtlichen Rahmenbedingungen beim Abschluss eines Handelsvertretervertrages zu wenig Beachtung geschenkt, was zu unliebsamen Überraschungen führen kann. Für Sie als selbständiger Sales Agent ist es daher ungemein wichtig, sowohl Ihre Rechte und Pflichten als auch Ihre vertraglichen Gestaltungsmöglichkeiten zu kennen. In vielen Fällen kann ein guter Vertrag helfen, spätere Schwierigkeiten zu vermeiden.

Das Seminar zeigt Ihnen daher die in der Praxis am häufigsten auftretende Problembereiche der Beziehung eines Sales Agents zum Geschäftspartner auf und informiert Sie über die geltende Rechtslage und die vertraglichen Gestaltungsmöglichkeiten. Damit Sie wissen, was Sie unterschreiben.

#### Inhalte:

##### Teil 1:

**Seminartitel:** „Sales Agents am internationalen Parkett. Ein Blick über den eigenen Tellerrand.“

- Der Berufsstand des Sales Agents – auch weltweit ein gefragter Vertriebsprofi
- Der Weltverband IUCAB und sein Netzwerk
- Die IUCAB B2B platform - neue Business Partner finden

##### Teil 2:

- Abgrenzung zwischen Sales Agent und angestelltem Vertreter
- Vertragsgestaltung mit besonderem Augenmerk auf:
  - Art der Vertretung (Exklusivität, Gebietsvertreter, Mehrfirmenvertreter)
  - Provisionsanspruch (Entstehen, Entfall, Berechnung der Provisionshöhe)
  - Informationspflichten des Sales Agents
- Musterkollektion
- Wettbewerbsverbot
- Beendigung
- Auflösungsarten und Ausgleichsanspruch (Voraussetzungen, Berechnung)
- Telekommunikationsgesetz, Auswirkungen auf die Kundenakquise

#### Die Trainer:

Mag. Christian Rebernick

Geschäftsführer des Bundesgremiums der Handelsagenten in der WKÖ sowie Generalsekretär des Weltverbandes der Handelsagenten IUCAB

Mag. Elisabeth Nagel, Huber und Partner Rechtsanwälte GmbH

Mehr als 100.000 Kundinnen und Kunden in über 6.700 Seminaren seit Gründung 2003 geben dem Konzept recht – 94%ige Kundenzufriedenheit spricht für sich.

**WIFI-UNTERNEHMER-AKADEMIE: Lösungs- und unternehmerorientierte Seminare, Workshops und Lehrgänge**

---

Kursbuchung und weitere Details unter **17019** im WIFI-Kundenportal:

[www.wifi.at/ooe](http://www.wifi.at/ooe)