

17019 Lehrgang Sales Agents: Rechtliche Rahmenbedingungen für Sales Agents

Modul I

Modul I - Rechtliche Rahmenbedingungen für Sales Agents

Oftmals wird den rechtlichen Rahmenbedingungen beim Abschluss eines Handelsvertretervertrages zu wenig Beachtung geschenkt, was zu unliebsamen Überraschungen führen kann. Für Sie als selbständiger Sales Agent ist es daher ungemein wichtig, sowohl Ihre Rechte und Pflichten als auch Ihre vertraglichen Gestaltungsmöglichkeiten zu kennen. In vielen Fällen kann ein guter Vertrag helfen, spätere Schwierigkeiten zu vermeiden.

Das Seminar zeigt Ihnen daher die in der Praxis am häufigsten auftretende Problembereiche der Beziehung eines Sales Agents zum Geschäftspartner auf und informiert Sie über die geltende Rechtslage und die vertraglichen Gestaltungsmöglichkeiten. Damit Sie wissen, was Sie unterschreiben.

Inhalte:

Teil 1:

- Maßgeschneidertes Rechtsschutzkonzept für den Sales Agent zur Risikominimierung bei Streitigkeiten aus Ausgleichsansprüchen
- Haftung und Schutz bei Beratungsfehlern

Teil 2:

- Abgrenzung zwischen Sales Agent und angestelltem Vertreter
- Vertragsgestaltung mit besonderem Augenmerk auf:
 - Art der Vertretung (Exklusivität, Gebietsvertreter, Mehrfirmenvertreter)
 - Provisionsanspruch (Entstehen, Entfall, Berechnung der Provisionshöhe)
 - Informationspflichten des Sales Agents
 - Musterkollektion
 - Wettbewerbsverbot
 - Beendigung
 - Auflösungsarten und Ausgleichsanspruch (Voraussetzungen, Berechnung)
 - Telekommunikationsgesetz, Auswirkungen auf die Kundenakquise

Die Trainer:

Peter Zorn, ZORN Versicherungsvergleiche GmbH

Mag. Elisabeth Nagel, Huber und Partner Rechtsanwälte GmbH

Die Seminare werden im WIFI Linz als Präsenzveranstaltungen angeboten. Um jedoch größtmögliche Flexibilität zu bieten, ist auch eine Online-Teilnahme möglich. Teilnehmer sind dazu aufgerufen, sich für ihre bevorzugte Teilnahmeform anzumelden.

Mehr als 100.000 Kundinnen und Kunden in über 6.700 Seminaren seit Gründung 2003 geben dem Konzept recht – 94%ige Kundenzufriedenheit spricht für sich.

WIFI-UNTERNEHMER-AKADEMIE: Lösungs- und unternehmerorientierte Seminare, Workshops und Lehrgänge

Kursbuchung und weitere Details unter **17019** im WIFI-Kundenportal:

www.wifi.at/ooe