

17202 Was ist meine Leistung wert?

Die Konsequenz zu günstiger Preise

Unternehmer:innen, die in Dienstleistungsberufen arbeiten und die das persönliche Wohl der Kundinnen und Kunden im Blickpunkt haben, können noch so gut fachlich ausgebildet, talentiert und arbeitsam sein - erst dann, wenn sie dafür sorgen, dass ihre Leistung wirklich gesehen, geschätzt und nachgefragt wird, haben sie Erfolg. Ziel des Seminars ist es, den Stundenwert Ihrer Dienstleistung zu berechnen, den Mindestumsatz für Ihr Wohl zu bestimmen und ein erfolgreiches Verkaufsgespräch mit Kundinnen und Kunden führen zu können.

Inhalte:

- Aus Buchhaltungsdaten Kosten berechnen
- Wie viel bin **ich** mir Wert?
- Wie berechne ich meinen Mindestumsatz pro Monat?
- Was heißt „Preis reduzieren“ im Dienstleistungsbereich
- Preisgestaltung als wichtiges Marketinginstrument
- Praxisbeispiele berechnen
- Wertschätzung ist mehr als nur ein Schlagwort.
- Was nichts kostet, ist auch nichts wert.

Die Trainerin:

Mag.a Ingeborg Schütz, Unternehmensberaterin und Coach

Die Zielgruppe:

Alle aktiven Persönlichen Dienstleister:innen

Mehr als 100.000 Kundinnen und Kunden in über 6.700 Seminaren seit Gründung 2003 geben dem Konzept recht – 94%ige Kundenzufriedenheit spricht für sich.

WIFI-UNTERNEHMER-AKADEMIE: Lösungs- und unternehmerorientierte Seminare, Workshops und Lehrgänge

Kursbuchung und weitere Details unter **17202** im WIFI-Kundenportal:

www.wifi.at/ooe