# 1740 Key Account Professional

## Praxisworkshop für erfahrene Key Account Manager

Im Praxisworkshop Key Account Professional informieren Sie sich über Neuigkeiten in Ihrem Berufsfeld. Sie tauschen sich mit Gleichgesinnten aus, sammeln Ideen und können von den Erfahrungen und Erfolgsgeschichten der anderen profitieren. Unter Anleitung Ihres Trainers können Sie Ihre praktischen Erfahrungen erneuern, weiter vertiefen und mit anderen Key Account Managern Ihre Kenntnisse auffrischen.

#### Die Zielgruppe:

- Absolventen des Lehrgangs Key Account Manager
- Erfahrene Key Account Manager

### Die Trainingziele:

- Sie können Ihr Wissen im Bereich Key Account Management auffrischen und erneuern
- Sie erfahren Neues aus dem Bereich Key Account Management
- Sie schaffen einen Austausch mit Gleichgesinnten und können untereinander Netzwerken
- Sie können Ideen, Erfahrungen, Geschichten und Werkzeuge sammeln und austauschen

#### Der Trainer:

Renker Weiss, MSc MBA

