

17416 Was ist meine Leistung wert?

Die Konsequenz zu günstiger Preise

Erfolg ist immer eine Kombination von Fachwissen und Selbstmarketing.

Das heißt, Personenberater:innen und Personenbetreuer:innen, die das persönliche Wohl der Kunden im Blickpunkt haben, können noch so gut fachlich ausgebildet, talentiert und arbeitsam sein - erst dann, wenn sie dafür sorgen, dass ihre Leistung auch gesehen, geschätzt und nachgefragt wird, haben sie Erfolg.

Ziel des Seminars ist es, den Stundensatz Ihrer Dienstleistung zu berechnen, den Mindestumsatz für Ihr Wohl zu bestimmen und im Gespräch mit den Kunden erfolgreich hinter dem Stundensatz zu stehen.

Der fachliche Input lässt genügend Spielraum für Diskussionen und Erfahrungsaustausch.

Inhalte:

- Wertepyramide
- Persönliche Ziele
- Persönlichkeit und Produktivität
- Selbstwertgefühl
- Wie viel bin **ich** mir Wert?
- Wie berechne ich meinen Mindestumsatz pro Monat?
- Was heißt „Preis reduzieren“ im Dienstleistungsbereich
- Preisgestaltung als wichtiges Marketinginstrument
- Wertschätzung ist mehr als nur ein Schlagwort.
- Was nichts kostet, ist auch nichts wert.

Die Trainerin:

Mag. Ingeborg Schütz

Die Zielgruppe:

Alle aktiven Personenberater:innen & -betreuer:innen

Mehr als 100.000 Kundinnen und Kunden in über 6.700 Seminaren seit Gründung 2003 geben dem Konzept recht – 94%ige Kundenzufriedenheit spricht für sich.

WIFI-UNTERNEHMER-AKADEMIE: Lösungs- und unternehmerorientierte Seminare, Workshops und Lehrgänge

Kursbuchung und weitere Details unter **17416** im WIFI-Kundenportal:

www.wifi.at/ooe