

1930 Rhetorik im Sales I

Ihr Auftritt, bitte

Der Erfolg eines Verkäufers ist nicht zuletzt von seinen sprachlichen Fähigkeiten abhängig.

Rhetorisch geschulte Verkäufer

- schaffen leichter den Einstieg in das Gespräch,
- können den Gesprächsablauf besser steuern,
- haben mehr Sicherheit, da Sie die Grundelemente der Sprache beherrschen,
- informieren Ihren Kunden besser und sind überzeugender,
- beherrschen die für die Kunden passende Ausdrucksform.

Im Seminar „Rhetorik im Sales I“ arbeiten Sie intensiv an der Verbesserung Ihrer rhetorischen Fähigkeiten.

Die Zielgruppe:

Personen,

- die im Verkauf tätig sind.
- die im Außendienst arbeiten.

Die Inhalte:

- Sie wissen Mimik, Gestik und Körperhaltung professionell einzusetzen.
- Sie lernen Redeformen und Rhetorikmodelle.

Der Trainer:

Diplom-Psychologe Josef Wögerer

Hinweise:

Das Seminar ist Teil der „WIFI Salesakademie“

1923 Einzelcoaching für Verkäufer

Nach dem Seminar maßgeschneidert für Sie

Im Anschluss an Kurse und Seminare bietet Ihnen das WIFI individuelles, weiterführendes Coaching. Nutzen Sie die Gelegenheit, die eigene Verkaufssituation punktgenau zu analysieren und konsequent am Ausbau Ihrer Stärken zu arbeiten. Erfahrene Trainer erarbeiten mit Ihnen alle Phasen im Verkaufsprozess. Immer hautnah an der Praxis. Auf Wunsch begleitet Sie Ihr Trainer auch zum Kunden, um später gemeinsam mit Ihnen Ihren Auftritt zu analysieren.

Termin und Preis auf Anfrage.



Kursbuchung und weitere Details unter **1930** im WIFI-Kundenportal:
www.wifi.at/ooe