

1944 Erfolg durch Selbstorganisation

Für Verkaufsleiter und Außendienstverkäufer

Die richtige Selbstorganisation ist ein Grundbaustein für erfolgreiche Außendienstmitarbeiter. Im Seminar „Erfolg durch Selbstorganisation“ erhalten Sie Informationen, damit Sie

- Ihre Effizienz steigern können
- Ihre Ziele erreichen
- Umsatz und Ertrag steigern
- Das Optimum aus Ihrer Arbeitszeit herausholen
- Beruf und Freizeit optimal koordinieren

Die Zielgruppe:

Personen,

- die im Außendienst tätig sind.
- die eine leitende Salesposition innehaben.
- die ihren Umsatz und Ertrag steigern wollen.

Die Inhalte:

- Analyse der Zeitverwendung
- Erfolgreiche Arbeitstechniken
- Zielorientiertes Handeln
- Techniken der Zeitplanung
- Technische Hilfsmittel optimal einsetzen
- Besuchsplanung und Tourenplanung
- Methoden von Kunden-Scoring
- CRM richtig einsetzen

Wollen Sie ein maßgeschneidertes Coaching?

Im Anschluss an Kurse und Seminare bietet Ihnen das WIFI individuelles, weiterführendes Coaching. Nutzen Sie die Gelegenheit, die eigene Verkaufssituation punktgenau zu analysieren und konsequent am Ausbau Ihrer Stärken zu arbeiten. Erfahrene Trainer erarbeiten mit Ihnen alle Phasen im Verkaufsprozess. Immer hautnah an der Praxis. Auf Wunsch begleitet Sie Ihr Trainer auch zum Kunden, um später gemeinsam mit Ihnen Ihren Auftritt zu analysieren.

Termin und Preis auf Anfrage: Silvia Kaplan, Tel. 05-7000-7391, silvia.kaplan@wifi-ooe.at

Unsere Empfehlung:

Weitere Ausbildungen im Bereich Verkauf finden Sie [hier](#).



Kursbuchung und weitere Details unter **1944** im WIFI-Kundenportal:
www.wifi.at/ooe