

# 2225 Strategisches Jahresgespräch mit Lieferanten erfolgreich führen

Jahresgespräche erfordern höchste Verhandlungsprofessionalität. Im Seminar „Strategisches Jahresgespräch mit Lieferanten erfolgreich führen“ lernen Sie, diese Königsdisziplin perfekt zu meistern. Sie erhalten Werkzeuge, die Ihnen zum erfolgsversprechenden Abschluss der Rahmenvereinbarungen verhelfen.

## Die Zielgruppe:

Alle, die mit Lieferanten-Jahresgesprächen befasst sind oder neu übernehmen.

## Die Inhalte:

- Sie erwerben das Wissen, Einsparungen und Potenziale messbar darzustellen, Abhängigkeiten erkennen, bewerten, gegensteuern.
- Sie schätzen die Vorbereitung als Voraussetzung für Souveränität in der Verhandlung.
- Der Rahmenvertrag, der Begriff, seine Dauer und Bindung sind Ihnen bekannt.
- Sie werden sattelfest im Umgang mit unterschiedlichen Verhandlungscharakteren.
- Verhandeln im Team ist Ihnen vertraut.
- Sie entdecken und entwickeln Methoden des Verkaufs
- Sie erreichen das Ziel, gemeinsam mit dem Lieferanten wettbewerbsfähiger zu werden.
- Sie profitieren von wichtigen Erfahrungstipps aus der Praxis für die Praxis.

## Die Hinweise:

- [Infovideo zu unseren Ausbildungen in diesem Bereich](#)
- [Einkauf/Lager/Logistik](#) - Karrierechancen richtig disponieren



Kursbuchung und weitere Details unter **2225** im WIFI-Kundenportal:  
[www.wifi.at/ooe](http://www.wifi.at/ooe)