2235 Rechtspraxis im Geschäftsverkehr

Neben einem fundierten Überblick über die herrschende Rechtslage erfahren Sie anhand praktischer Beispiele, wie verschiedene Gesetze und Regelungen in Extremsituationen interpretiert werden müssen, um richtige Entscheidungen treffen zu können. Durch den Besuch dieses Seminars bewahren Sie Ihre Kompetenz, vermeiden Sie unnötige Fehler, finden Sie zu den optimalen Lösungen, erkennen Sie neue gesetzliche Möglichkeiten und bleiben auch am Ball bei Entwicklungstrends.

Die Zielgruppe:

Unternehmer:innen und Leiter:innen der Ein- und/oder Verkaufsabteilung

Die Inhalte:

- Vertragsarten
- Angebot Annahme Kostenvoranschlag
- Leistungsstörungen, Gewährleistung, Schadenersatz, Produkthaftung
- Einkaufsbedingungen contra Verkaufsbedingungen
- Realoffert

Die Hinweise:

- Aus- und Weiterbildungen im Bereich Einkauf
- Aus- und Weiterbildungen im Bereich Verkauf

Kennen Sie unsere Berufsakademien? Berufsakademie Handel & Marketing- und Verkaufsmanagement

Die Krönung Ihrer Saleskarriere erarbeiten Sie sich praxisnah Ihre akademische Ausbildung im Bereich Sales. Sie erwerben umfassendes Managementwissen aus der Welt des Handels, dabei verknüpfen Sie wissenschaftliche Grundlagen mit praktischem Know-how aus Ihrer täglichen Arbeit. Details zum Studium und Voraussetzungen erfahren Sie bei der kostenlosen Informationsveranstaltung.

