

7440 Direktvertrieb - eine Vertriebsform mit Zukunft

Das Seminar „7440 Direktvertrieb - eine Vertriebsform mit Zukunft“ ist Teil der Ausbildung „7439 Seminarreihe: Direktvertrieb - Chance für die Zukunft“.

IHR WEG ZUR URKUNDE „DIREKTVERTRIEB“				Abschluss
empfohlene Kursreihenfolge				
<p>➤ Direktvertrieb – eine Vertriebsform mit Zukunft – 7440K</p>	<p>➤ Alles, was Recht ist – der Direktberater als Gewerbetreibender – 7441K</p>	<p>➤ Gut gerüstet für den Sozialversicherungs- und Steuerschubengel – 7442K</p>	<p>➤ Souverän auftreten – Businessetikette für Direktberater – 7443K</p>	<p>➤ Urkunde</p>
Detailinfos unter: wifi.at/ooe/Direktvertrieb				
<p>Sie wollen ein leistungsgerechtes Einkommen erzielen, Beruf und Freizeit optimal unter einen Hut bringen, Ihr eigener Chef sein? Als Direktberater haben Sie alle Trümpfe in der Hand – und das bei freier Zeiteinteilung und ohne nennenswerten Kapitaleinsatz. Mit der berufsbegleitenden WIFI-Seminarreihe „Erfolgreich im Direktvertrieb: Ihre Chance für die</p>		<p>Zukunft“ legen Sie jetzt den Grundstein für Ihren erfolgreichen Start in die Selbständigkeit. Lernen Sie von den Besten, warum der Direktvertrieb eine der Vertriebsformen der Zukunft ist, wie sich Ihre rechtlichen Rahmenbedingungen gestalten, wie Sie Steuern und Abgaben optimieren können und im direkten Kundenkontakt überzeugen!</p>		

Die Module können auch einzeln gebucht werden. Es wird empfohlen, alle 4 Module zu absolvieren. Absolventen der Ausbildung „7439 Seminarreihe: Direktvertrieb - Chance für die Zukunft“ erhalten eine Urkunde vom Gremium Direktvertrieb, sofern Sie das Gewerbe für Direktvertrieb anmelden bzw. bereits angemeldet haben.

Die Zielgruppe:

Das Seminar „7440 Direktvertrieb - eine Vertriebsform mit Zukunft“ richtet sich vorrangig an Personen, die einen Einstieg in die Branche des Direktvertriebs erwägen sowie an erfahrene Direktberater, die ihre fundierten Kenntnisse auf einen aktuellen Stand bringen möchten.

Die Inhalte:

- Entwicklung des Direktvertriebs
- Formen des Direktvertriebs
- Trends im Konsumverhalten
- Vorteile für den Konsumenten
- Vorteile für das Direktvertriebsunternehmen
- Vorteile für den Direktberater
- Unterscheidung Direktvertrieb – Pyramidensysteme
- Branchen im Direktvertrieb
- Motivation und Erfolgsfaktoren
- Leistungen des Gremiums Direktvertrieb in der WKO
- Vertretung in der WKO
- Leitbild des Direktvertriebs



Kursbuchung und weitere Details unter **7440** im WIFI-Kundenportal:
www.wifi.at/ooe

7440 Direktvertrieb - eine Vertriebsform mit Zukunft

Förderung:

Bei Buchung der gesamten Ausbildung (7439 Seminarreihe: Direktvertrieb - Chance für die Zukunft) besteht die Möglichkeit der Förderung durch das Bildungskonto des Landes Oberösterreich (Detailinfos: beim Land OÖ unter Tel: 0732/7720-14900). Sollten Sie die Voraussetzung für diese Förderung nicht erfüllen, wenden Sie sich bitte an das Gremium des Direktvertriebs (05-90-909/4330).

Hinweis:

Der Besuch der gesamten Reihe (7439) ist vorgesehen! Bei Buchung der gesamten Reihe (7439) ist eine Anmeldung zu den Einzelseminaren (7440, 7441, 7442 und 7443) nicht mehr nötig.



Kursbuchung und weitere Details unter **7440** im WIFI-Kundenportal:
www.wifi.at/ooe