

15024 Online-Seminar: Anziehende Verkaufstexte für Ihre erfolgreiche Kundenakquise

Ein exzellent geschriebener Verkaufstext macht Menschen neugierig, holt sie ab, fordert sie zum ersten Schritt auf.

Dabei macht der Ton noch immer die Musik; hier muss jedes Detail stimmen. Es ist genau das eine oder andere „Power- oder Signalwort“ an der passenden Stelle in Ihrem Text, das im Blickverlauf die Aufmerksamkeit des Empfängers/der Empfängerin auf sich zieht und so die Kaufentscheidung positiv beeinflusst.

Bringen Sie Ihr Unternehmen, Ihre Serviceleistung und Ihr Produkt im Web clever und klar auf den Punkt und erzeugen Sie in Ihren Lesern genau die Emotionen, die Sie selbst empfinden. Die Leser soll begeistern, wofür auch Sie brennen. Dann vertrauen Sie Ihnen und schlussendlich kaufen sie.

Die Zielgruppe

Unternehmer:innen & Geschäftsführer:innen

Die Trainingsinhalte

- Wie Sie Ihren Verkaufs- und Marketingtext clever strukturieren & im Web inszenieren
- Die 6 wichtigsten Schritte, die Sie beim Texten im Web unbedingt beachten sollten - inklusive Suchmaschinenoptimierung! (SEO)
- Attraktive Formulierungen für verschiedene Anwendungen: Startseite, Über mich-Seite, Angebots-Seite, Akquise-Mail, Facebook-Ad
- Mit Storytelling zum Verkauf – bringen Sie großartige Geschichten ein, die im Gedächtnis bleiben
- Eine feine Selektion an Headlines, Cliffhanger, Betreffzeilen und Call-to-actions, die fantastisch funktionieren

Der Trainer/ Die Trainerin

Mag. Daniela Kraincic

Mehr als 110.000 Kundinnen und Kunden in über 7.500 Seminaren seit Gründung 2003 geben dem Konzept recht – 94%ige Kundenzufriedenheit spricht für sich.

WIFI-UNTERNEHMER-AKADEMIE: Lösungs- und unternehmerorientierte Seminare, Workshops und Lehrgänge



Kursbuchung und weitere Details unter **15024 im WIFI-Kundenportal:**
wifi.at/ooe